

# Manager de centre de profit



Niveau d'étude  
visé  
BAC +4



Diplôme  
Titre RNCP  
niveau II



Domaine(s)  
d'étude  
Gestion  
d'entreprises -  
Management



Accessible en  
Formation  
continue, VAE



Établissements  
TBS Education

## Présentation

Ce programme vise à accompagner les apprenants à travailler sur le développement de leur potentiel et sur l'acquisition des outils et des méthodes afin de permettre de :

- Décliner une stratégie ;
- Piloter un projet ;
- Animer une équipe ;
- Donner de la valeur ajoutée à la performance.

## Objectifs

Participer à l'élaboration de la stratégie marketing et la décliner sur son centre de profit

Mettre en œuvre la stratégie commerciale et la piloter

Maîtriser la performance économique et financière de son centre de profit

Manager opérationnellement les équipes et les projets

Développer son activité en intégrant l'économie digitale

## Savoir-faire et compétences

- Vision stratégique d'une entreprise et de ses problématiques
- Maîtrise des outils et des méthodes de management

## Admission

### Conditions d'admission

- Bac justifiant de cinq ans d'expérience professionnelle.
- Bac+2 justifiant de trois ans d'expérience professionnelle.
- Conditions dérogatoires sur Validation des Acquis Professionnels (VAP).

## Et après...

### Poursuite d'études

Etudes de niveaux I

### Insertion professionnelle

Manager d'une unité opérationnelle

Responsable de service

Chef d'agence

Responsable de point de vente

Manager de centre de profit

Responsable de son unité sur le plan économique et humain

## Contact(s)

---

### Contacts

#### Contact administratif

✉ conseilfinancement@tbs-education.fr

## Infos pratiques

---

### Contacts

#### Contact administratif

✉ conseilfinancement@tbs-education.fr

### Lieu(x)

📍 Toulouse

---

## En savoir plus

🔗 <https://www.tbs-education.fr/formation/business-manager/>

# Programme

---

## Organisation

Formation de 12 mois majoritairement à distance

### **1 Socle commun :**

- > Performance économique et financière
- > Elaboration de la stratégie Marketing
- > Stratégie et pilotage de l'activité commerciale
- > Management des équipes et des projets
- > Développement de son activité avec l'économie Digitale

### **1 spécialisation au choix :**

**Business Unit**

**Gestion d'agence immobilière**

**Système d'Information**

**Webmarketing/ E-commerce**

**Cybersécurité**

**Gestionnaire Clinique vétérinaire**